



WERKSTUDENT/PRAKTIKANT IM VERTRIEB UND SALES BEI PKUP

Du hast Lust bei einem Gamechanger in der Foodbranche mitzuwirken? Dann bist du bei PKUP genau richtig! Wir entwickeln die App mit der du einfach und schnell an dein Frühstück kommst - ohne langes Warten und ohne lästige Kleingeld-Suche!

Du bekommst bei PKUP die einmalige Chance ein starkes B2B-Vertriebsnetzwerk in München aufzubauen und eigenverantwortlich zu managen. Bei uns kannst du dein volles Potenzial frei entfalten und deine eigenen Ideen in aufregender Start-Up Atmosphäre in die Tat umsetzen. Langweiliges Excel-Tabellen hin und her scrollen ist bei uns fehl am Platz! Werde Teil unseres Teams und entwickle dich zum treibenden Growth-Hacker!

DEINE SPANENDEN AUFGABEN:

- Strategischer Kundenaufbau und Marktsegmenterschließung
- Betreuung und Entwicklung der Prozesse zum Kundenonboarding
- Accountmanagement

DEIN PROFIL:

- Du bist Student und hast den Drive?
- Du kannst dich für das Projekt PKUP begeistern?
- Du hast idealerweise einen wirtschaftswissenschaftlichen Studienhintergrund?
- Du bist kreativ, kommunikativ und zielstrebig?

Worauf wartest Du dann? Einfach kurz unter der 01711454109 anrufen oder CV an info@pkup.eu

**MEHR UNTER:
[PKUP.EU/KARRIERE_VERTRIEB](https://www.pkup.eu/karriere_vertrieb)**

FOLGE UNS AUF:

